



A member of  
 **eNventa**  
GROUP



## #eintollesteam

# Field Sales Manager

## ERP

(m/w/d)

### Das sind wir als Arbeitgeber

Die Nissen & Velten Software ist ein starker Arbeitgeber in der Zukunftsbranche IT. Unternehmenssoftware für den Erfolg unserer Kunden aus dem Mittelstand ist unser D(o)ing. Seit 30 Jahren entwickeln wir uns und unser Produkt permanent weiter. Wir produzieren innovative Business-Software für mittelständische Unternehmen.

eNventa bietet smarte Lösungen für ERP, CRM, E-Commerce und Logistik. Unser Kundenfokus: der Großhandel. Deutschlandweit arbeiten 90 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter am Erfolg des Unternehmens – sie sitzen am Standort Stockach, in der Niederlassung in Osnabrück oder im Home-Office. Wir setzen auf agile, neugierige und engagierte Köpfe mit unterschiedlichen Erfahrungen und aus unterschiedlichen Backgrounds – für das beste Team. Werden auch Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte!

### Die Job-Umgebung

Unser Sales Team, bestehend aus drei Verkäuferinnen bzw. Verkäufern und einem Pre-Sales Consultant, ist auf Wachstumskurs. Das Vertriebsteam ist daher auf der Suche nach neue Kolleginnen und Kollegen, die für ihren Beruf brennen. Verkäuferinnen und Verkäufer aus Leidenschaft und mit dem unbedingten Willen zum Erfolg. Für die bei einem „Nein“ das Verkaufen erst richtig losgeht. Die bereit sind, einen Teil der unternehmerischen Verantwortung zu übernehmen. Die alles daransetzen, ihre Interessenten und Kunden zu begeistern.

Sie präsentieren unser Produktportfolio und beraten die Kunden vor Ort, per Videokonferenz, Telefon oder E-Mail. Sie gestalten den Vertriebsprozess von A bis Z, von der Angebotsbearbeitung und -präsentation über das Verfolgen von Projekten bis hin zum Vertragsabschluss inklusive Vertrags- und Preisverhandlungen. Sie kommunizieren sympathisch, verbindlich und qualifiziert zugleich, knüpfen so spielend neue Kundenbeziehungen und intensivieren diese auf Entscheidungsebene. Außerdem beobachten Sie Ihren Markt sowie die Wettbewerber und bringen Ihre Erkenntnisse zielorientiert in die strategische Umsatzplanung ein. Es warten anspruchsvolle Themen wie Cloud, Digitalisierung, Lead Generierung via Social Media und vieles mehr auf Sie!



A member of  
**enventa**  
GROUP



## Damit überzeugen Sie uns

- **BWL by studies oder doing:** Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- **Vertrieb im Blut:** Mit mehrjähriger Vertriebserfahrung im Bereich ERP sprechen Sie die Sprache unserer Kunden
- **Praxiswissen:** Ein hohes Verständnis für Prozesse und organisatorische Abläufe in mittelständischen Unternehmen - Kenntnisse im Bereich des technischen Großhandels / Produktionsverbindungshandels sind von Vorteil
- **Kommunikation:** Mit Ihrem sympathischen und selbstbewussten Auftreten stehen Sie für ein innovatives Mindset
- **Durchsetzungs- und Durchhaltevermögen:** Sie denken und handeln leistungs-, kunden- und abschlussorientiert. Sie sind Unternehmer im Unternehmen! Eine große Portion Eigenständigkeit, Souveränität und Selbstmotivation bringen Sie außerdem mit
- **Reisefieber:** Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

## Das bieten wir Ihnen

- Teamwork - einen attraktiven und modernen Arbeitsplatz in einem Unternehmen, in dem Engagement, Eigeninitiative und gegenseitige Unterstützung großgeschrieben werden
- Sie werden Teil eines wirtschaftlich gesunden Unternehmens, das zukunftssicher aufgestellt ist und sich auf Wachstumskurs befindet
- Die Möglichkeit, sich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln, sowie die Ermutigung, Verantwortung zu übernehmen
- Fachliche Einarbeitung mit der Teilnahme an einem qualifizierten eNventa ERP-Schulungsprogramm
- Überzeugende Benefits und eine leistungsgerechte attraktive Vergütung
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung), Mobiltelefon, Tablet, Notebook
- Flexible Arbeitszeitgestaltung mit Teilzeit-, Mobile Working und Home-Office-Modellen
- Teamevents während des ganzen Jahres
- Vielfältige Möglichkeiten, sich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln
- Weitere attraktive Vorteile finden Sie auf unserer Karriereseite

**Lust auf was Neues? Dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bei uns. Wir freuen uns auf Sie!**

[bewerbung@nissen-velten.de](mailto:bewerbung@nissen-velten.de)

Nissen & Velten Software GmbH  
Goethestraße 33, 78333 Stockach  
Tel.: +49 (0) 77 71 / 879-0  
[www.nissen-velten.de](http://www.nissen-velten.de)